Notre solution ECIR consulting

Questions/réponses

## Q1 : j’ai une solution existante SAP depuis de nombreuses années : quel va être mon coût de transformation ?

Réponse :

Il n’est nullement nécessaire de faire un big bang du projet en cours, vous pouvez avancer par étapes.

D’abord les nouvelles applications, puis les applications non dangereuses, comme les impressions par exemple.

Ensuite vous pouvez passer, étapes par étapes, l’ensemble de votre projet.

La gestion des validités des politiques de traitement vous permet de facilement le gérer.

Vos équipes auront eu alors le temps d’acquérir l’outil, de l’apprécier, et d’assurer des développements/maintenance encore plus efficace.

## Q2 : j’ai une solution existante SAP depuis de nombreuses années : quel va être mon temps de transformation ?

Réponse :

Pour le code existant d’un badi le temps de conversion se calcule en heures. Des tests sur la badi ORDER\_SAVE de la solution SAP CRM nous a permis de valider le transfert d’une dizaine d’instances en notre solution en moins de 8 heures.

Et le serveur SAP a bénéficié immédiatement d’une amélioration de la gestion de la mémoire et des temps de réponse des utilisateurs.

## Q3 : J’installe pour la première fois SAP dans ma société, quel est le coût supplémentaire par rapport à une confiance que j’ai dans mon intégrateur ?

Réponse :

Le cout d’un développeur ABAP est de l’ordre de 500 à 850 euros par jour suivant l’expertise qu’il/elle a acquis.

Le cout d’une solution client est de 1000 euros par installation, soit 3000 euros pour une paysage SAP standard (recommandation SAP) : vous allez donc dépenser 6 jours de travail d’un abapeur standard. Voire moins pour un expert technique envoyé par SAP (plus de 1000 euros par jour, hors frais, en 2014).

Vous reportez ce montant sur le cout d’implémentation de votre projet, et cela devrait être moins de 1%, voire moins de 1 pour mille pour les grands projets.

Donc pour moins de 1%, au maximum vous réduisez sensiblement le coût d’implémentation de votre projet et vous réduisez les couts de maintenance, à vie.

## Q4 : J’installe la partie client, mais je ne souhaite pas utiliser votre serveur car je souhaite le développer dans ma propre technologie : est-ce possible ?

C’est tout à fait possible. Une fois que vous avez acheté le client, vous êtes libre d’acheter ou non le serveur.

Le client vous appartient à vie, du moment que vous respectiez le fait d’avoir une licence pour chaque installation.

Les contrôles seront assurés par SAP même en raison de la protection des espaces de noms qu’ils gèrent depuis WALLDORF.

## Q5 : Puis-je acheter le serveur sans la partie client ?

Aucun intérêt pour une société utilisatrice de solutions SAP.

Le modèle de données du serveur est lié à celui du client, plus les différents composants complémentaires de supervision du votre paysage système SAP.

En revanche pour les intégrateurs qui embarqueraient la solution client ECIR consulting cela leur permettrait de gérer leurs propres développements. Il est même alors possible pour les éditeurs de rajouter des composants spécifiques pour gérer au mieux leurs développements.

Aucun droit de propriété sur leurs développements n’est à accorder à ECIR consulting.

## Q6 : J’installe la partie client, mais je ne souhaite pas utiliser votre serveur car je souhaite le développer dans ma propre technologie : est-ce possible ?

Tout à fait possible. Vous êtes libres de faire ce que vous voulez.

## Q7 : Pourquoi SAP n’a pas proposé ce type de fonctionnalité ?

SAP a fourni depuis de nombreuses années des évolutions constantes de ses systèmes, pour le plus grand bénéfice de ses clients.

Ces évolutions ont suivi les évolutions technologiques de l’information depuis près de 20 ans, et parfois en les devançant de nombreuses années (le DDIC par exemple).

SAP ne peut néanmoins penser à tout.

ECIR consulting, de par sa spécialisation en ABAP, et dans son application multi serveur SAP, a permis de détecter les besoins récurrents, les contraintes qu’affrontent les équipes techniques et dirigeantes des systèmes d’informations.

La carrière précédente du gérant/fondateur de la société, comptable et contrôleur de gestion, a permis une approche pragmatique des besoins sans subir de contraintes de dogmes technologiques.

Les analyses financières des gains en ont donc aussi été facilitées.

## Quels sont les mots clefs qui définissent le mieux la solution ECIR ?

Qualité logiciel

Solution générique

Méthodologie de travail

Aucun besoin d’être un consultant technique de haut niveau en programmation abap objet pour l’utiliser.

## Quel est le meilleur argument qui nous permet de garantir son utilisation sur le long terme.

La solution ECIR est en cours de référencement chez SAP.

Cette solution est purement ABAP pour la partie client, avec des tables de paramétrage. Aucun besoin de solutions complémentaires externes pour la gérer.

La partie serveur est complètement détachée de la partie client, et non obligatoire.

Nous contacter : commercial@ecir.fr